

Vacature Account Manager

Regio : Antwerpen, Limburg, Vlaams-Brabant

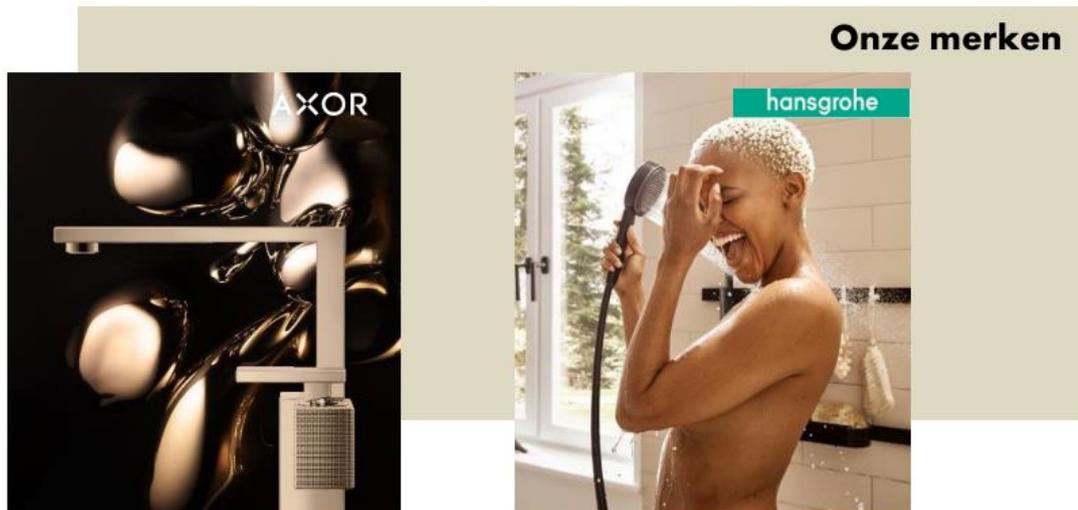
De Hansgrohe Group is wereldwijd één van de toonaangevende aanbieders uit de sanitair branche. Mensen van over de hele wereld vertrouwen sinds 1901 op de duurzame en hoogwaardige kwaliteitsproducten uit het Zwarte Woud. Meer dan 120 jaar na de oprichting van Hansgrohe is 'Made in Germany' een vast onderdeel van onze filosofie.

Onze merken hansgrohe en AXOR staan voor innovatie, design en kwaliteit in de badkamer en keuken. Kwaliteit betekent bij hansgrohe vooral één ding: echt vakmanschap. Daarbij gebruiken we de nieuwste technologie en veel menselijke knowhow om producten te maken die echt toegevoegde waarde hebben. Verder zorgt het vakmanschap van hansgrohe voor betrouwbare meerwaarde voor onze klanten en onze partners uit de handel en installateurs.

Klanttevredenheid staat steeds hoog in het vaandel bij Hansgrohe. Daarom bieden we onze klanten altijd de hoogste kwaliteit en persoonlijke, individuele service. Want bij Hansgrohe krijgt je service van professionals voor professionals met veel passie voor het element water.

Onze bedrijfsfilosofie maakt deel uit van onze bedrijfscultuur. Onze omgang met elkaar wordt gekenmerkt door waardering, wederzijds vertrouwen, openheid en samenhang.

Onze merken



Hansgrohe in België en Luxemburg

Hansgrohe Belux maakt deel uit van de internationale Hansgrohe Group, is gevestigd in Anderlecht en telt zo'n 30 gemotiveerde medewerkers. In de Water Studio, een showroom van meer dan 200m², inspireren wij bouwers en verbouwers en geven wij professioneel advies voor al hun projecten. Via nationale en internationale beurzen brengen wij directe en indirecte klanten in contact met onze innovatieve producten. Als nieuwe medewerker word je warm onthaald in de Hansgrohe-familie en werk je samen met een sterk team van hartelijke en ondersteunende collega's. Je krijgt alle opleidingen om op een vlotte manier aan je nieuwe job te beginnen.

Jobomschrijving:

Je bent als Account Manager een echte ambassadeur van onze merken en hét contact voor onze klanten (groothandels en installateurs) in de regio Antwerpen, Limburg en Vlaams-Brabant.

Door jouw commerciële en technische ondersteuning zijn onze klanten steeds up-to-date en hebben ze de nodige know-how om onze producten te verkopen en installeren. Je onderhoudt de relaties en informeert hen tijdig en uitgebreid over onze concepten en ons assortiment. Je begeleidt hen eveneens bij het maken van offertes en de inrichting van hun toonzaal.

Je houdt van een correcte administratie waaronder een nauwgezette rapportering van de afspraken en contacten, het up to date houden van de database van onze producten in de showrooms (C4C).

Je volgt de ontwikkelingen in de markt en de accounts om zo nodig tijdig te anticiperen.

Profiel

- Enkele succesvolle jaren ervaring als Account Manager, ongeacht de sector.
- Bachelor opleiding of gelijkwaardig door ervaring.
- Je spreekt en schrijft vloeiend Nederlands, vlotte kennis van het Frans, Engels of Duits
- Je hebt een breed interesseveld en sterke affiniteit met de sanitaire producten
- Kennis van C4C is een plus, vertrouwd met MS Office (Word, Excel, Powerpoint, Teams)
- Je woont in de regio Vlaams-Brabant, Antwerpen of Limburg

Vaardigheden/Persoonlijkheid

- Je kan zeer goed zelfstandig werken en houdt ervan om te werken in teamverband
- Je bent sales- en resultaatgericht en streeft naar het behalen van de vooropgestelde doelstellingen
- Je hebt een duidelijk commercieel inzicht en geeft graag advies en ondersteuning
- Je hebt uitstekende communicatie- en presentatievaardigheden
- Je bent een netwerker en goede communicator, zowel extern als intern

Aanbod

- Een uitdagende en afwisselende fulltime job in een innoverend en snel groeiend internationaal bedrijf.
- Een competitief salaris met bijkomende extralegale voordelen zoals maaltijdcheques, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, laptop en gsm, firmawagen.
- Een leuke werkomgeving en team waarin je jezelf helemaal kan ontwikkelen
- De mogelijkheid om max. 2 dagen per week van thuis uit te werken

Interesse? Stuur jouw CV met motivatiebrief naar
cedric.lurmonte@hansgrohe.be